# Seguros de Objetos o Bienes

Creatividad y Flexibilidad para diseñar nuestro enfoque a tus necesidades

# Seguros de Objetos o Bienes

Creatividad y Flexibilidad para diseñar nuestro enfoque a tus necesidades

Las soluciones de seguros de Objetos o Bienes ofrecen grandes oportunidades a tus clientes para atraer y retener nuevos clientes, fideliza a los clientes, adquirir ventaja competitiva y generar ingresos adicionales.

## ¿Qué es el Seguro de Objetos o Bienes?

El Seguro de Objetos o Bienes asegura la pérdida o daño de un nuevo activo o producto después de su venta, arrendamiento o financiación al cliente final por parte de una empresa patrono.

Esta empresa externa puede ser un minorista, fabricante, empresa de arrendamiento y financiación o compañías de servicios públicos. Nuestro Partner lider en el mercado crea soluciones de seguros Affinity para una amplia gama de bienes en colaboración con la empresa patrocinadora, administrador externo (TPA) quien puede ser un corredor de seguros.

## ¿Cómo funciona?

El Seguro de Objetos o Bienes lo comercializa la Empresa Patrocinadora a su base de clientes (el cliente final, quien puede ser un consumidor o negocio).

Cuando se *compra* el bien, el asegurado es el cliente final que puede realizar una reclamación para solicitar la reparación o sustitución del activo/producto si se produce una pérdida o daño cubierto.

Cuando el activo sea *arrendado o financiado,* la terminación del contrato puede ser obligatoria para el cliente final (arrendatario) y el asegurado será la Empresa Patrocinadora (arrendador o financiero) que conserve la propiedad del activo.

## ¿Cuáles son las principales ventajas para la Empresa Patrocinadora?

- Un servicio de atención al cliente mejorado que conduce a una mejor satisfacción del cliente y repetir el negocio
- Mantener o aumentar nuestra cuota de mercado
- Flujo de ingresos adicional

## Ventajas de este Partner con Exsel

- Compañías de Seguros con solvencia A+
- Soluciones hechas a medida
- Conocedores del mercado
- Flexibilidad en la suscripción
- Experiencia internacional

## ¿Qué activos se pueden asegurar?

Podemos asegurar una amplia gama de activos, incluyendo, a modo enunciativo pero no limitativo:

- Audífonos
- Gafas
- Cámaras
- Dispositivos electrónicos
- Equipo médico
- Bicicletas
- Equipamiento deportivo
- Piezas de arte
- Joyería
- Instrumentos musicales
- Equipamiento de jardín
- Equipos de oficina y IT
- Sistemas de seguridad
- Máquinas expendedoras
- Equipos agrícolas
- Plantas y equipo de contratistas
- Equipos industriales ligeros
- Carretillas elevadoras
- Scooters de movilidad
- Equipos de calefacción
- Electrodomésticos de todos los tamaños

## ¿Cómo funciona esta relación de negocios?

**La empresa patrocinadora es responsable de:**

- Comercializar el seguro adecuado a cada cliente en función al bien a asegurar
- Implementación de soluciones informáticas proporcionadas por nuestro Partner o un proveedor de terceros acordado, que se integrará con su propia configuración de TI
- Proporcionar a los clientes las pólizas de seguro y Términos y Condiciones, además de cualquier requisito previo y posterior a la venta cuando corresponda
- Facturación y cobro de la prima (se pueden incluir en la factura del activo si corresponde)

**Exsel y el broker son responsables de:**

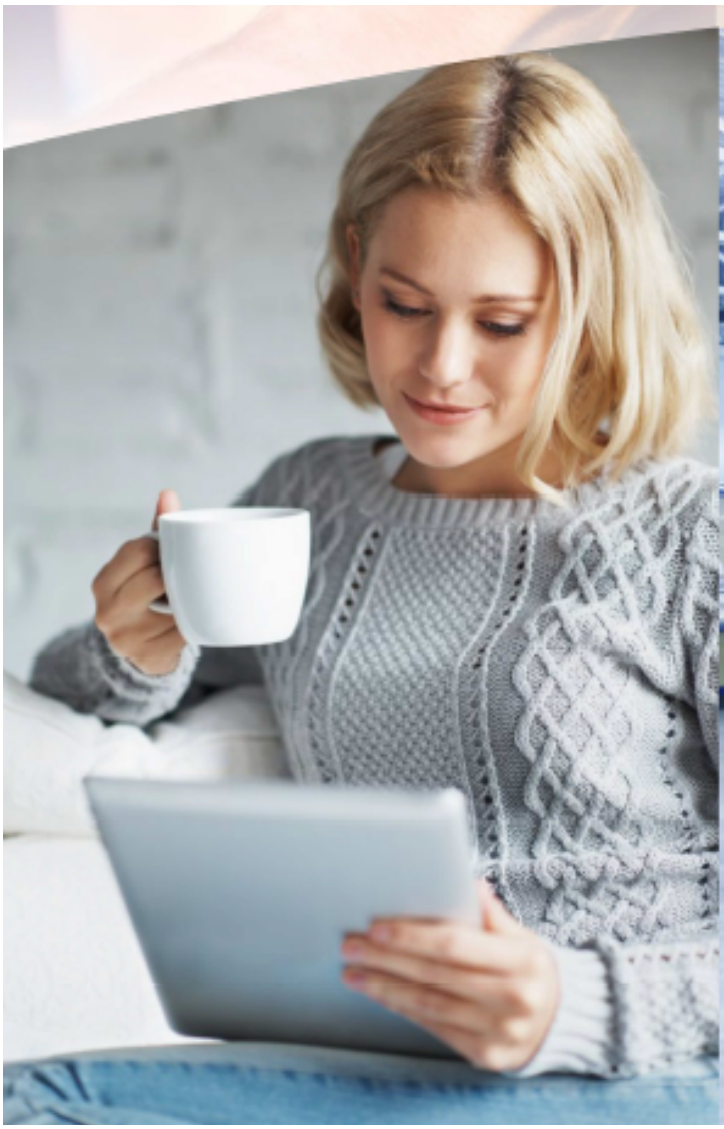
- Formar al personal de ventas del Patrocinador para asegurar que el producto de seguro se venda correctamente
- Gestión y administración del programa de seguros y de las reclamaciones
- Tramitación del flujo de la prima entre el Patrocinador y nuestro Partner

**El asegurador lider en el mercado se comprometerá a:**

1. Diseñar una solución de seguro adaptada y competitiva en cumplimiento de las regulaciones locales de seguros y consumo
2. Ayudar a implementar y operar el esquema, desde soluciones de TI flexibles hasta la supervisión de la gestión de reclamaciones
3. Liquidación oportuna de reclamaciones (reparación o sustitución de activos/productos)

# Seguros de Objetos o Bienes en el trabajo

Ejemplos de Éxito de Seguros de Objetos o Bienes



## Seguro a medida para una Galería de arte

Una galería de arte quería ofrecer un seguro para aquellos clientes que compraran arte. Creamos un seguro a medida gratuito durante 30 días, con la opción de extender la cobertura. Los clientes tienen acceso a una póliza que ha sido diseñada específicamente para dar cobertura de seguro relevante para los coleccionistas de arte. Se emite un certificado en el punto de venta junto a una cobertura de seguro con calificación Standard & Poor's A+* proporcionada por Exsel y el asegurador líder en el mercado, añadiendo así un valioso servicio complementario tanto al comprador de arte como a la galería.

**Ventajas para el comprador de arte:**

- Provisión de seguros sin estrés
- Cobertura inmediata
- Servicio de valor añadido por parte la galería

**Ventajas a la galería de arte:**

- Retención de clientes
- Ingresos adicionales
- Ventaja competitiva respecto a sus competidores

## ¿Por qué trabajar con nosotros?

Exsel y el asegurador líder en el mercado ofrecen un diseño y desarrollo integral de seguro, así como soluciones a medida diseñadas para satisfacer las necesidades de un negocio en particular.

Proporcionamos:

- Suscripción de riesgos y precios
- Revisión regulatoria y de cumplimiento  completo de soluciones y materiales de marketing
- Informes técnicos
- Gestión de siniestros

De esta manera, podemos proporcionar una integración sin contratiempos con nuestra marca asociada

Nuestro equipo de suscriptores altamente experimentados y especializados puede crear un seguro personalizado desde la fase de diseño hasta la fecha de lanzamiento programada y ayudar en el funcionamiento posterior.

Nuestras capacidades paneuropeas nos permiten que podamos de replicar un mismo seguro en varios países.

## CONSTRUIDO EN RELACCIONES. CENTRADO EN SOLUCIONES.

Con mentalidad de servicio. Dirigidos a la solución. Especialistas y enfocados. Eso es lo que somos, y con lo que puedes contar para ayudarte a suscribir más negocios. Nos enorgullecemos de nuestra experiencia especializada centrada en la cobertura de Seguros de Objetos o Bienes y otros productos a medida. Por lo tanto, obtiene las soluciones que necesitas de las personas en las que confías.

## Pon a Exsel a trabajar para ti

Puede contar con nuestra experiencia. El seguro está suscrito por Exsel UWA S.L. en nombre de un asegurador especialista líder en el mercado, que está calificado A+ por Standard & Poor's*. Esa es la fortaleza financiera en la que puedes confiar para proteger lo que es importante.

Nuestro equipo está listo para analizar sus necesidades y crear una innovadora solución rentable diseñada para mejorar el valor de los productos que su cliente pone a disposición del cliente final.

Póngase en contacto con nosotros para abordar los requisitos de seguro de afinidad con más detalle.

**¿Quieres hablar con nosotros?**

Tlf: 911 542 269

Email: exsel@exsel.net